Du hast Lust auf Vertrieb in einem netten Unternehmen mit einer spannenden und umfangreichen Reagenzien-Auswahl? Um unser Wachstum in Deutschland zu beschleunigen, suchen wir einen

Wissenschaftlichen Vertriebsaußendienst m/w/d - Südostdeutschland

Deine Aufgaben

- Du bist verantwortlich für die Betreuung langjähriger BestandskundInnen sowie die Gewinnung neuer KundInnen in Deinem Vertriebsgebiet. Dazu nutzt Du persönliche Besuche, proaktive Anrufe & E-Mails sowie die persönliche Ansprache auf Messen und Kongressen.
- Du pflegst und erweiterst das Netzwerk von Forschenden, Key Accounts, EinkäuferInnen und MeinungsführerInnen und stärkst die Beziehungen in der pharmazeutischen Industrie, Biotechnologie, Wissenschaft, Diagnostik und CROs.
- Du kommunizierst proaktiv mit unseren freundlichen KollegInnen im Customer Support, Technical Support und der Logistik in Hamburg, um einen bestmöglichen Service für unsere KundInnen zu gewährleisten.
- Bei der Einführung von neuen Produkten erarbeitest Du selbständig Strategien für Dein Gebiet.
- Neben Deinem Vertriebsgebiet übernimmst Du die Rolle als ProduktspezialistIn für ein kleines Produktsegment. Hier bist Du erste/-r AnsprechpartnerIn für den restlichen Außendienst bei Detailfragen und komplexen Verkaufsgesprächen. Dies werden entweder Blutprodukte (Research Donors) oder Proximity Ligation-Assays (Navinci Diagnostics) sein.

Dein Profil

- Du hast einen Hintergrund im Bereich Life Sciences, z.B. einen Bachelor/Master/PhD in Biologie, Biochemie o.ä., oder eine Ausbildung als BTA, CTA o.ä.
- Idealerweise besitzt Du erste Vertriebserfahrungen in der Life Science-Branche, unternehmerisches Denken sowie die Fähigkeit Deine Tätigkeiten selbst zu strukturieren.
- Du bist offen, wertschätzend und freundlich in Deiner Kommunikation, aber auch zielstrebig und ergebnisorientiert und gibst nicht auf, bis die Aufgabe erledigt ist.
- Du gehst gerne auf Menschen proaktiv zu, unabhängig davon, ob die Kommunikation schriftlich, telefonisch oder persönlich ist.
- Gute Englischkenntnisse sind vorteilhaft.
- Praktische Erfahrungen mit CRM-Systemen, Microsoft Office und weiteren Business-Software-Anwendungen sind wünschenswert.
- Ein Wohnort, von dem die wissenschaftlichen Ballungsräume in Süddeutschland gut zu erreichen sind, wäre ideal, z.B. München, Nürnberg, Würzburg, Dresden, Leipzig etc.

Wir bieten Dir

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem kleinen Team mit flachen Hierarchien. Du berichtest direkt an unseren Geschäftsführer.
- Attraktives Gehaltspaket mit einem fairen Mix aus festen und variablen Gehaltsanteilen.
- Hohen persönlichen Freiraum, flexible Arbeitszeiten und Remote-Work.
- Betriebliche Gesundheitsmaßnahmen, Fortbildungen, Workshops und Sozialleistungen.
- Leasing-Dienstfahrzeug.
- Legendäre Weihnachtsfeiern in der schönsten Stadt der Welt.

Bist Du interessiert?

Falls wir Dein Interesse geweckt haben und Du den Großteil der oben genannten Voraussetzungen erfüllst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Bitte sende Deine Unterlagen, inklusive Lebenslauf, per E-Mail an bewerbung@biomol.de. Für erste Informationen steht Dir Michaela Hauck gerne zur Verfügung: 040-85326015.

Über Biomol

Die Biomol GmbH ist ein Hamburger Traditionsunternehmen. Seit 1968 sind wir Lieferant von Forschungsreagenzien für die Life Science-Branche. Mit einem globalen Netzwerk aus Herstellern versorgen wir Forschende in Deutschland mit innovativen Produkten aus den USA, Asien und dem Rest der Welt. Zu unserem umfangreichen Sortiment gehören u.a. Assays, Kits, Antikörper, Enzyme und Biochemikalien für die biomedizinische Forschung.

Biomol gehört zu Europa Biosite, einem europaweit führenden Unternehmen im Vertrieb von Life Science-Reagenzien mit Hauptsitz in Stockholm. Europa Biosite umfasst derzeit sechs verschiedene Unternehmen in 13 Ländern und beschäftigt über 130 Mitarbeiter/-innen.

Weitere Details findest Du unter www.biomol.de.